

**CHƯƠNG TRÌNH CHI HOA HỒNG MÔI GIỚI DÀNH CHO BÊN MÔI GIỚI TÌM
KIẾM, GIỚI THIỆU KHÁCH HÀNG CÁ NHÂN VAY CÓ TÀI SẢN BẢO ĐẢM TẠI
VPBANK THEO SẢN PHẨM CHO VAY MUA Ô TÔ**

(áp dụng kể từ ngày 18./11./2024)

Kính gửi: Tổ chức, cá nhân có cung cấp dịch vụ môi giới cho VPBank (“Bên môi giới”)

Hiện tại, VPBank đang triển khai Chương trình chi hoa hồng môi giới dành cho Bên môi giới tìm kiếm, giới thiệu khách hàng cá nhân vay có tài sản bảo đảm (TSBD) tại VPBank với nội dung chi tiết như sau:

1. Điều kiện về Bên môi giới và Sản phẩm cho vay được áp dụng:

a) Chương trình này áp dụng với Bên môi giới thỏa các điều kiện sau:

- Có ký Hợp đồng dịch vụ môi giới với VPBank.
- Các điều kiện khác theo quy định của VPBank từng thời kỳ.

b) Sản phẩm cho vay được áp dụng: Sản phẩm cho vay mua ô tô nhằm phục vụ nhu cầu đời sống và/hoặc nhằm bù đắp tài chính (hoàn vốn) khi mua ô tô phục vụ hoạt động sản xuất kinh doanh (không bao gồm khoản vay mua ô tô để đầu tư tài sản cố định theo sản phẩm cho vay sản xuất kinh doanh).

2. Điều kiện chi hoa hồng môi giới và mức chi hoa hồng môi giới:

2.1 Đối với khoản vay mua ô tô mới và ô tô đã qua sử dụng

a) **Điều kiện chi:** VPBank sẽ thực hiện chi hoa hồng môi giới cho Bên môi giới khi khoản vay của Khách hàng tại VPBank do Bên môi giới tìm kiếm, giới thiệu đáp ứng đồng thời các điều kiện sau:

- (i) Là khoản vay thanh toán tiền mua xe ô tô (bao gồm xe ô tô mới và xe ô tô đã qua sử dụng) thuộc dòng xe du lịch ≤ 9 chỗ, xe bán tải; và việc mua bán xe ô tô được thực hiện qua đối tác (là Nhà sản xuất, Đại lý, Showroom ô tô, Hộ kinh doanh có đăng ký ngành nghề kinh doanh liên quan đến hoạt động mua bán xe ô tô,...) của VPBank (VPBank có ký hợp đồng hợp tác/liên kết với đối tác này để triển khai sản phẩm cho vay mua ô tô).
- (ii) Thời hạn cho vay được ghi nhận trên Hợp đồng cho vay tối thiểu 12 tháng;
- (iii) Khoản vay của Khách hàng đã được giải ngân toàn bộ (với trường hợp giải ngân một lần)/giải ngân lần đầu (với trường hợp giải ngân nhiều lần).
- (iv) Toàn bộ khoản tiền phí bảo hiểm năm đầu tiên của TSBD cho khoản vay nêu trên được Khách hàng/Chủ tài sản bảo đảm thanh toán qua tài khoản chuyên thu của Công ty bảo hiểm mở tại VPBank.
- (v) Toàn bộ số tiền giải ngân vốn vay cho Bên thụ hưởng (bên được nhận khoản tiền giải ngân) được thực hiện thông qua tài khoản thanh toán của Bên thụ hưởng mở tại VPBank.



(sau đây gọi chung là “Môi giới thành công”)

b) Mức chi hoa hồng môi giới:

- (i) Mức chi hoa hồng môi giới mà Bên môi giới được hưởng cho việc Môi giới thành công, chi tiết như sau:

Mức hoa hồng môi giới bằng (=) X% nhân (x) Số tiền cho vay đã được VPBank giải ngân theo từng Hợp đồng cho vay. Trong đó mức X% sẽ tương ứng với từng thương hiệu xe cụ thể:

- Đối với trường hợp vay mua ô tô mới:

Thương hiệu xe	Mức X%
Toyota	1.5%
MG, Ford (bao gồm các loại xe bán tải)	0.7%
Thương hiệu xe không thuộc các thương hiệu nêu trên và Ford (không bao gồm các loại xe bán tải)	1%
Xe mang thương hiệu từ Trung Quốc; xe mang thương hiệu Vinfast	0%

- Đối với trường hợp vay mua ô tô đã qua sử dụng:

Thương hiệu xe	Mức X%
Xe mang thương hiệu từ Trung Quốc; xe mang thương hiệu Vinfast	0%
MG, Ford (bao gồm các loại xe bán tải)	0.5%
Thương hiệu xe không thuộc các thương hiệu nêu trên và Ford (không bao gồm các loại xe pick up)	1%

- (ii) Mức X% nêu trên có thể được tăng/giảm theo quy định của VPBank từng thời kỳ nếu Bên môi giới và khoản vay nêu tại Mục 2 của Chương trình này đáp ứng các điều kiện theo quy định của VPBank. Trong đó, mức tăng/giảm không quá 0.6% so với mức quy định nêu trên.
- (iii) Không phụ thuộc vào quy định nêu trên, mức hoa hồng môi giới tối đa được VPBank chi trả trên một Hợp đồng cho vay không vượt quá mức như sau:
- Đối với trường hợp vay mua ô tô mới: Không vượt quá 50 triệu đồng.
 - Đối với trường hợp vay mua ô tô đã qua sử dụng: Không vượt quá 30 triệu đồng.
- (iv) Chi tiết số tiền hoa hồng môi giới được chi trả, VPBank sẽ ghi nhận tại thông

báo gửi Bên môi giới như nêu tại Mục 4 của Chương trình này.

2.2 Đối với khoản vay hoàn vốn mua ô tô

a) Điều kiện chi:

VPBank sẽ thực hiện chi hoa hồng môi giới cho Bên môi giới khi khoản vay của Khách hàng tại VPBank do Bên môi giới tìm kiếm, giới thiệu đáp ứng điều kiện sau: Việc mua bán xe ô tô được thực hiện qua Đối tác ô tô (Nhà sản xuất, Đại lý, Showroom ô tô, Hộ kinh doanh có đăng ký ngành nghề kinh doanh liên quan đến hoạt động mua bán xe ô tô,...).

b) Mức chi hoa hồng môi giới:

Mức hoa hồng môi giới bằng (=) 0.2% nhân với (x) Số tiền cho vay đã được VPBank giải ngân theo từng Hợp đồng cho vay. Không phụ thuộc vào quy định nêu trên, mức hoa hồng môi giới tối đa được VPBank chi trả không vượt quá 30 triệu đồng/một Hợp đồng cho vay.

Chi tiết số tiền hoa hồng môi giới được chi trả, VPBank sẽ ghi nhận tại thông báo gửi Bên môi giới như nêu tại Mục 4 của Chương trình này.

3. Phương thức cung cấp thông tin Khách hàng cho VPBank:

Khi tìm kiếm được Khách hàng có nhu cầu vay vốn theo sản phẩm nêu tại Mục 1 của Chương trình này, Bên môi giới cung cấp thông tin của Khách hàng cho Đơn vị kinh doanh (ĐVKD) của VPBank thông qua Cán bộ bán hàng/chức danh khác theo quy định của VPBank từng thời kỳ qua một, một số hoặc các phương thức sau: mail, zalo, SMS hoặc qua các phương thức khác được VPBank thông báo, hướng dẫn từng thời kỳ.

Thông tin cung cấp cho VPBank bao gồm nhưng không giới hạn: Họ tên Khách hàng, địa chỉ, số điện thoại, số CMND/CCCD/CC/Hộ chiếu và các thông tin khác theo quy định của VPBank từng thời kỳ (nếu có).

4. Định kỳ thanh toán hoa hồng:

4.1. Hoa hồng môi giới (nếu có) sẽ được VPBank chi trả định kỳ hàng tuần (đối với Bên môi giới là cá nhân) và hàng tháng (đối với Bên môi giới là tổ chức). Định kỳ theo quy định của VPBank, VPBank sẽ rà soát và thông báo cho Bên môi giới thông tin số tiền hoa hồng môi giới phát sinh trong tuần/tháng liền trước mà Bên môi giới được nhận (bao gồm cả các khoản hoa hồng được tra soát thành công phát sinh từ các tuần/tháng trước đó (nếu có)).

4.2. Thời gian chi trả hoa hồng:

a) Đối với Bên môi giới là cá nhân: VPBank sẽ thanh toán cho Bên môi giới trong thời hạn 5 ngày làm việc kể ngày VPBank và Bên môi giới đã thực hiện xong việc xác nhận dịch vụ theo thỏa thuận tại Hợp đồng dịch vụ môi giới đã ký giữa VPBank và Bên môi giới.

b) Đối với Bên môi giới là tổ chức: Trong thời hạn tối thiểu 05 ngày làm việc kể từ ngày VPBank nhận được bộ chứng từ thanh toán theo quy định. Chi tiết theo thỏa thuận tại Hợp đồng dịch vụ môi giới đã ký giữa VPBank và Bên môi giới.





PHỤ LỤC 03: CHƯƠNG TRÌNH CHI HOA HỒNG MÔI GIỚI
DÀNH CHO BÊN MÔI GIỚI TÌM KIẾM, GIỚI THIỆU KHÁCH HÀNG
CÁ NHÂN VAY CÓ TÀI SẢN BẢO ĐẢM TẠI VPBANK THEO SẢN PHẨM CHO VAY MUA Ô TÔ
Mã hiệu: PL03. TLE-HT.HH.N/A/01

5. **Các nội dung khác:** Thực hiện thỏa thuận tại Hợp đồng dịch vụ môi giới và các văn bản thỏa thuận liên quan giữa VPBank và Bên môi giới.
6. Chương trình có hiệu lực kể từ ngày áp dụng như nêu tại phần đầu của Chương trình này và thay thế cho **Chương trình chi hoa hồng môi giới dành cho bên môi giới tìm kiếm, giới thiệu khách hàng cá nhân vay có tài sản bảo đảm tại VPBank theo sản phẩm cho vay mua ô tô (áp dụng kể từ ngày 12/12/2023).**

Nay VPBank thông báo tới Bên môi giới được biết để thực hiện dịch vụ môi giới cho VPBank. Bằng việc cung cấp thông tin Khách hàng cho VPBank theo phương thức nêu trên, Bên môi giới được coi là đồng ý với nội dung của Chương trình, quy định có liên quan khác về chi hoa hồng môi giới của VPBank và các thỏa thuận được ký kết giữa VPBank và Bên môi giới.

Trường hợp cần hỗ trợ làm rõ hơn về nội dung Chương trình, Bên môi giới liên hệ với Chi nhánh của VPBank, nơi đã giải ngân khoản vay cho Khách hàng để được cung cấp thông tin chi tiết.

NGÂN HÀNG TMCP VIỆT NAM THỊNH VƯỢNG

(kí, ghi rõ họ tên, chức danh và đóng dấu)

